

**KOMMENTAR****Die ILI  
muss sich öffnen**

**W**ir werden von einigen Gruppen in der Bevölkerung eher als Verhinderer denn als Förderer angesehen.“ ILI-Vorsitzender Christoph Jeschke beklagt das angeblich schlechte Image seines Vereins in der Öffentlichkeit. Nun wird Interessensverbänden, vor allem im wirtschaftlichen Bereich, in der Tat gerne mit Skepsis begegnet. Doch das ist nur die eine Seite der Medaille. Wahr ist auch, dass es die ILI bislang nicht dauerhaft geschafft hat, sich politisch zu positionieren und vor allem auch entsprechend zu vernetzen. Das öffentliche Interesse an der Jahresversammlung sprach Bände: Zwar waren einige Stadträte quer durch die Parteien anwesend, Fraktionsvorsitzende wurden jedoch – und das in einem Wahljahr – nicht gesichtet. Und dass gleich alle drei Bürgermeister durch Abwesenheit glänzten, wäre bei vergleichbaren Vereinen in anderen Kommunen wohl absolut undenkbar.

Des Weiteren tut sich die ILI sichtlich schwer, ihren exklusiven Zirkel von innen her aufzubrechen. „Es hat ja schon lange gedauert, bis man seitens der ILI die Geschäftsleute in den Gassen ernst genommen hat“, sagte ein Mitglied. Eine solche Denkweise wäre jedoch kontraproduktiv: Denn je mehr Mitglieder ein Verein hat, umso größer ist sein Gewicht in politischen Diskussionen. Zurecht hat Jeschke auf die Potenz der Stadt mit den Randgemeinden hingewiesen und zugleich gefordert, die Region im Wettbewerb entsprechend zu stärken und zu vermarkten. Warum schreitet die ILI dabei nicht voran, sondern bleibt auf den Kernbereich der Innenstadt fixiert? Mit Sicherheit würde ein motivierter und engagierter Einzelhändler eine Verstärkung für den Verein bedeuten – auch wenn sein Geschäft nicht in der Innenstadt liegt.

Es wäre an der Zeit für die ILI, sich zu öffnen. Dann würde vielleicht bei Versammlungen eines Tages nicht mehr ein kleines Nebenzimmer eines Gasthauses ausreichen, um allen Interessierten Platz zu bieten. Und möglicherweise würde sogar der Oberbürgermeister mal vorbeischauen. *Bernhard Beez*